

## Technico commercial moulins (H/F)

03000 MOULINS [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 Contrat de travail temporaire

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 Durée : 8 jours

### L'entreprise

Le groupe Actual, 5e acteur sur le marché du travail et de l'emploi en France est un groupe français qui a développé une véritable expertise dans l'accompagnement des personnes vers l'emploi sur l'ensemble du territoire, à travers des solutions pour l'emploi et le développement des compétences.

### Le poste

**Actual Moulins**, recrute actuellement un Technico-commercial (h/f) pour son client spécialisé dans l'énergie renouvelable photovoltaïque situé à Moulins (03000).

En tant que Technico-commercial (h/f), vous serez responsable de plusieurs missions clés :

- Assurer la prospection et le développement de nouveaux projets sur le territoire AURA
- Analyser et répondre aux appels d'offres, effectuer le chiffrage et la négociation
- Établir les devis et les cahiers des charges
- Gérer les projets photovoltaïques du devis à la mise en service, en garantissant une gestion financière efficace
- Assurer la supervision technique et financière des affaires, tout en participant au suivi commercial de la clientèle
- Développer et assurer le reporting inhérent à votre activité

Ce poste est à temps plein du lundi au vendredi (35H/Semaine) en horaires de journée. Le salaire est à définir selon le profil. Vous bénéficierez de :

- **Commissions** et de **primes** (selon vos performances)
- **RTT**
- **Véhicule de fonction**
- **Paniers repas**

Vous serez amené à partir en **déplacements** (prise en charge par l'entreprise).

Venez rejoindre notre équipe dynamique chez Actual et participez au développement de projets innovants dans le secteur photovoltaïque. Postulez dès maintenant pour cette opportunité passionnante!

Être intérimaire avec Actual vous permet également de profiter de nombreux avantages tels que :

- De 10% d'IFM et 10% d'ICP
- Du compte épargne temps ayant un taux de 12%
- D'acomptes à la semaine
- D'une mutuelle dès la première heure de travail
- De nombreux services complémentaires (aide au logement, garde des enfants, location de voiture)
- Des entretiens de sécurisation de parcours pour construire ensemble votre avenir professionnel (détail en agence)
- Le parrainage
- CSE (éligible à partir de 414h)

## **Le profil recherché**

Pour le poste de Technico-commercial (h/f), nous recherchons un candidat avec 1 à 2 ans d'expérience dans un rôle similaire.

Le candidat idéal devra :

- Faire preuve de rigueur
- Apprécier le travail en équipe
- Être perfectionniste et force de proposition
- Avoir de solides compétences dans la vente et le service client, ainsi qu'une bonne compréhension technique des produits et services proposés.

Un diplôme dans le domaine du commerce ainsi qu'une expérience dans une entreprise de photovoltaïque ou d'énergie renouvelable serait un atout.

Vous recherchez une entreprise sur un marché porteur avec un esprit familial dans laquelle vous êtes reconnu(e) et récompensé(e) selon la plus-value que vous apportez à notre société, rejoignez-nous !

Vous vous reconnaissez à travers des compétences ? N'hésitez plus et postulez !