

Chargé d'affaires(h/f) (H/F)

08000 WARCQ [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 CDI

 Dès que possible

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Notre client, une société spécialisée et reconnue dans le montage et le levage de structures métalliques, bénéficiant de nombreuses références en bâtiments industriels et commerciaux sur tout le quart Nord Est de la France, est une entreprise qualifiée QUALIBAT 2712. Pour en savoir plus : [\[lien vers leur site web\]](#). L'entreprise fait partie d'un réseau comprenant 600 agences, 3 écoles de formation, 3 cabinets de recrutement et compte 3550 collaborateurs au total.

Le poste

Actual recrute un Chargé d'affaires (h/f) .

Dans ce poste passionnant, vous serez amené(e) à :

- Chiffrer et négocier les prix du montage des structures métalliques destinés aux commerces, à la logistique, aux spectacles ou encore à l'industrie pour nos différents clients charpentiers.
- Déterminer les méthodes et les modes opératoires, ainsi que les moyens humains et matériels à prévoir.
- Valider les contrats et plannings en veillant au respect des délais fixés.
- Assurer la transmission des dossiers au service Travaux afin de garantir la bonne exécution des projets.
- Veiller à la rentabilité des affaires et aux marges dégagées, tout en maîtrisant les coûts associés.

Pour exceller dans ce rôle, vous devez avoir :

- Connaissances techniques en conception et levage.
- Maîtrise informatique : pack office et logiciel TRIMBLE CONNECT.
- Autonomie et fiabilité.
- BAC+2 à BAC+5 en formation supérieure en bâtiment.

Cette opportunité est parfaite pour quelqu'un ayant une première expérience réussie sur une fonction similaire au sein d'une entreprise spécialisée dans la construction métallique ou le génie civil. Rejoignez-nous dès maintenant pour contribuer au développement commercial de l'entreprise !

Le profil recherché

Profil recherché :

En tant que Chargé d'affaires (h/f), nous recherchons un candidat ayant les compétences suivantes :

Expérience professionnelle : Minimum de 3 ans dans un poste similaire.

Formation : Diplôme universitaire en gestion, commerce ou domaine similaire.

Compétences clés :

- Maîtrise des techniques de négociation commerciale.
- Excellentes aptitudes en communication et relation client.
- Capacité à gérer plusieurs projets simultanément.
- Connaissance approfondie du secteur d'activité et des produits/services proposés.

Niveau de langue : Maîtrise du français et de l'anglais (oral et écrit). La connaissance d'autres langues est un atout.