


Commercial béton (H/F)

69550 AMPLEPUS [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 Contrat de travail temporaire

 Dès que possible

 Durée : 5 jours

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 € 14 / Heure

L'entreprise

Notre client, une entreprise de construction spécialisée dans le béton armé, la maçonnerie traditionnelle et le terrassement, possède son propre atelier de préfabrication, de mécanique et de serrurerie. Le groupe Actual, 5e acteur sur le marché du travail et de l'emploi en France est un groupe français qui a développé une véritable expertise dans l'accompagnement des personnes vers l'emploi sur l'ensemble du territoire, à travers des solutions pour l'emploi et le développement des compétences.

Le poste

L'agence Actual recherche actuellement un Commercial BETON (h/f) pour un poste basé à AMPLEPUS 69550 FR.

Dans ce rôle, vous serez en charge de toute la partie commerciale au sein d'une centrale à béton. Vous serez en relation directe avec les clients.

Une expérience dans le bâtiment ou la maçonnerie est obligatoire, car vous serez amené(e) à évoluer dans un environnement technique et spécialisé.

Ce poste est à pourvoir au plus vite.

Horaires : 35h/semaine.

Le salaire selon profil.

Le poste se situe à 18 KM de Tarare, 30 KM de Roanne et 35 KM de Charlieu.

Etre intérimaire avec Actual vous permet également de profiter de nombreux avantages tels que :

-10% d'IFM et 10% de congés payés.

-Acomptes à la semaine.

-Comité d'Entreprise

-Parrainage.

-FASTT (Aide au logement, location de voiture, garde d'enfants)

-Mutuelle dès la première heure de travail.

-Livret d'épargne à 12%.

N'hésitez pas à postuler dès maintenant pour rejoindre une équipe dynamique et passionnée chez Actual!

Le profil recherché

Profil recherché :

Nous recherchons un(e) Commercial béton (h/f) avec les compétences suivantes :

Compétences requises :

- Maîtrise des techniques de vente et de négociation
- Connaissance approfondie des produits en béton
- Capacité à établir et entretenir des relations d'affaires solides.

Niveau de maîtrise :

Les candidats doivent démontrer une grande expertise dans le domaine du béton et avoir une expérience significative dans un rôle commercial similaire.