

Chargé(e) de clientèle (H/F)

33100 Bordeaux [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 CDI

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Aujourd'hui, **5e acteur sur le marché du travail et de l'emploi en France, Actual group** est un groupe français, à la vision résolument humaniste, qui milite chaque jour pour faciliter le droit au travail pour tous. Organisé autour de **4 métiers - travail intérimaire, recrutement, accompagnement et formation - le groupe est n° 1 de l'intérim d'insertion en France.**

Dirigé par Samuel Tual, entrepreneur engagé, Actual group a développé une véritable expertise dans l'accompagnement des personnes vers l'emploi sur l'ensemble du territoire, à travers des solutions pour l'emploi et le développement des compétences. Le groupe propose également une offre de solutions RH complète pour accompagner les entreprises et créer ou trouver les compétences dont elles ont besoin.

Grâce à ses 4 100 collaborateurs et plus de 600 agences réparties sur le territoire, Actual group accompagne aujourd'hui **33 000 entreprises et 165 000 candidats à l'emploi**, pour un **chiffre d'affaires de 1,6 milliard en 2023**. Son ambition, et celle de ses marques Actual, Leader, Ergalis, Ergos, Best intérim, Talentpeople, CCLD, Up Skills, Clémentine, Batenborch, Act4skills, Bizness, Envergure, ESUP, Holberton, est de **construire ensemble le travail des femmes et des hommes, partout en France.**

Le poste

Nous recherchons pour rejoindre l'agence Actual de Bordeaux un(e) Chargé(e) de clientèle BTP dès que possible.

Vous êtes amené(e) à prospecter afin de développer votre portefeuille clients. Vous prenez la responsabilité des négociations tarifaires et des délais de réalisation des missions. Vous pilotez l'ensemble du processus commercial en passant par le recrutement, la délégation, le suivi de facturation et la relance clients. Vous vous positionnez en véritable conseil auprès de vos clients.

Vous participez à la recherche et à la sélection des candidats pour répondre aux missions confiées par vos clients.

Le profil recherché

De formation Ressources Humaines et/ou Commerciale, vous avez une première expérience professionnelle réussie dans les métiers du recrutement et/ou en agence de travail temporaire.

Votre connaissance du bassin d'emploi local serait un plus.

Votre capacité d'écoute, votre esprit d'analyse, votre goût du contact humain, votre capacité à mener des discussions, votre sens du service sont autant d'atouts dont vous êtes doté.

Si ce poste vous intéresse, n'hésitez pas à postuler !