

Technico commercial (H/F)

73000 CHAMBERY [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 CDI

 Dès que possible

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Actual Chambéry recrute pour une entreprise à taille humaine de 62 collaborateurs, dynamique et solidement implantée en Savoie. Spécialisée dans le développement de solutions anti-usure pour fiabiliser et prolonger la durée de vie des installations industrielles, elle offre une large gamme de métiers allant de l'ingénierie à la chaudronnerie.

En collaboration avec **ACTUAL CHAMBERY**, 5e acteur sur le marché du travail et de l'emploi en France. **Actual** est un groupe français qui a développé une véritable expertise dans l'accompagnement des personnes vers l'emploi sur l'ensemble du territoire, à travers des solutions pour l'emploi et le développement des compétences.

Être intérimaire avec ACTUAL vous permet également de profiter de nombreux avantages tels que :

- 10% d'IFM et 10% d'ICP
- Un compte épargne temps ayant un taux de 12%
- Des acomptes à la semaine
- D'une mutuelle dès la première heure de travail
- De nombreux services complémentaires (aide au logement, garde des enfants, location de voiture)
- Un accompagnement de proximité durant vos missions et évolutions professionnelles

Le poste

L'agence Actual recherche activement un(e) Technico-commercial(e) (H/F) pour un poste basé à Chambéry .

Ce poste est en vue d'un CDI, avec une période d'intérim ou non selon le profil. En tant que Technico-commercial(e), vous serez amené(e) à :

- Traiter les demandes entrantes des clients et prospects par mail ou téléphone.
- Valider la faisabilité des demandes client.
- Analyser les demandes, discuter avec le commercial itinérant et faire l'offre de prix.
- Relancer les offres de prix en cours en relation avec les commerciaux itinérants.
- Vérifier les plans et les données techniques.
- Déclarer les réclamations clients (retards, non-conformités, etc.).
- Sauvegarder, classer et archiver les documents.
- Possibilité d'effectuer des tâches diverses pour le bon fonctionnement de l'entreprise.

Ce poste est à temps plein avec une durée de travail de 39 heures par semaine.

Nous recherchons une personne dynamique, organisée et dotée d'un excellent sens du relationnel.
Si vous souhaitez rejoindre une équipe motivée au sein d'une entreprise dynamique, postulez dès aujourd'hui !

Le profil recherché

Nous recherchons un Technico-commercial (h/f) avec les compétences suivantes :

- Expérience : Au moins 3 à 5 ans d'expérience sur poste similaire.
- Formation :BAC+2 (BTS, DUT).
- Compétences techniques : Maîtrise des techniques de vente, bonnes connaissances des produits techniques, **vocabulaire technique exigé.**
- Aptitudes commerciales : Fortes compétences en négociation, capacité à développer et fidéliser la clientèle.
- Informatique : Bonne maîtrise des outils informatiques (MS Office, CRM).
- Culture d'entreprise : Capacité à travailler en équipe, autonomie et orientation résultats.

Rejoignez-nous et construisons ensemble votre travail ! Yamanda, Diane, Clara & Alexandra attendent votre candidature avec impatience !