

Responsable de boutique (H/F)

31150 FENOUILLET [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 CDI

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Dans le cadre du développement de notre client, nous recrutons un(e) Responsable de magasin pour notre futur point de vente à Fenouillet, près de Toulouse. Découvrez une entreprise de renom basée à Toulouse, au 221 Rue Carmin à Labège, parmi les **600 agences du groupe Actual, qui compte 3 écoles de formation et 3 cabinets de recrutement, et emploie 3550 collaborateurs.**

Le poste

Nous recherchons un Responsable de boutique (h/f) pour un futur point de vente à FENOUILLET 31150 FR.

En tant que Responsable de boutique (h/f), vous aurez pour mission d'accueillir et conseiller les client(e)s vers une offre adaptée à leurs besoins. Vos connaissances approfondies dans la C-E et les E-Liquides vous permettront de guider les client(e)s dans leur choix.

Vos responsabilités incluront l'encaissement, le suivi des ventes et la fidélisation de la clientèle. Vous serez également en charge de maintenir une bonne tenue et d'animer le point de vente, tout en gérant les aspects financiers, les commandes et la rotation des stocks.

Vous serez amené(e) à définir et mettre en œuvre la politique commerciale, ainsi qu'à accompagner et encadrer le personnel de la boutique.

Ce poste est à pourvoir dès que possible en **CDI**.

Si vous êtes passionné(e) par la vente, doté(e) d'un excellent sens du relationnel et avez une expérience significative dans le secteur, rejoignez-nous chez Actual pour relever ce nouveau défi stimulant !

Le profil recherché

Profil recherché :

Nous recherchons un Responsable de boutique (h/f) possédant les compétences suivantes :

- **Gestion d'équipe :** Vous avez une expérience démontrée dans la gestion d'une équipe en magasin, avec une capacité à motiver et à développer les membres de votre équipe.
- **Commerce de détail :** Vous avez une bonne compréhension des opérations et des défis du commerce de détail, ainsi qu'une aptitude à maximiser les ventes et la rentabilité.
- **Service client :** Vous accordez une importance primordiale à offrir un service client exceptionnel, en veillant à la satisfaction et à la fidélisation de la clientèle.
- **Gestion des stocks :** Vous êtes capable de gérer efficacement les stocks, d'optimiser les niveaux de réapprovisionnement et d'assurer une rotation adéquate des produits.
- **Organisation :** Vous êtes organisé(e), rigoureux(se) et capable de gérer simultanément plusieurs tâches et priorités.