

Consultant commercial (H/F)

92800 PUTEAUX [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 CDI

 Dès que possible

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

€ 31000 / An

L'entreprise

Ce que nous offrons : Une structure à taille humaine adossée à un grand groupe, offrant un environnement de travail agile et stimulant. Une rémunération attractive : fixe + variable mensuel déplafonné Des outils performants pour réussir vos missions et atteindre vos objectifs CRM, ATS, Licences Recruteurs, accès Jobboards... Des perspectives d'évolution au sein d'une entreprise en pleine croissance.

Le poste

À propos d'Up Skills

Up Skills est un cabinet de recrutement et de travail temporaire spécialisé dans les profils cadres et experts. Filiale du Groupe Actual, nous combinons l'agilité d'une entreprise à taille humaine avec la solidité d'un grand groupe.

Notre Division Fonctions Support accompagne les entreprises dans le recrutement de leurs talents en CDI, CDD et intérim, pour répondre à leurs enjeux stratégiques et opérationnels. Dans le cadre de notre développement, **nous recherchons un(e)**

Consultant(e) motivé(e) pour intégrer notre bureau de La Défense.

Vos missions :

Développement commercial :

- Identifier et prospecter les entreprises industrielles (PME, ETI, grands groupes) pour développer votre portefeuille clients.
- Comprendre les besoins spécifiques de vos clients et leur proposer des solutions de recrutement adaptées (CDI, CDD, intérim).
- Fidéliser vos clients en établissant une relation de partenariat de confiance.

Recrutement et sourcing :

- Identifier les meilleurs talents via des jobboards, réseaux sociaux professionnels (LinkedIn, etc.), et l'approche directe.
- Mener des entretiens pour évaluer les compétences techniques et humaines des candidats.
- Présenter des candidats qualifiés et les accompagner tout au long du processus de recrutement.

Gestion de mission :

- Assurer un suivi rigoureux des missions, en veillant à la satisfaction des clients et des candidats. Coordonner toutes les étapes, de l'identification des besoins à l'intégration des talents.

Le profil recherché

Vous avez une première expérience réussie en recrutement ou en développement commercial, idéalement en agence d'intérim spécialisée ou en cabinet de recrutement. Vous êtes dynamique, curieux(se), orienté(e) résultats et à l'aise avec des environnements techniques. Vous maîtrisez les outils digitaux et savez utiliser les réseaux sociaux professionnels pour identifier des talents. Votre excellent relationnel et votre sens du service client font de vous un(e) interlocuteur(trice) de confiance