

Technico commercial(e) (H/F)

35590 SAINT-GILLES [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 CDI

 Dès que possible

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Groupe ACTUAL, créateur d'opportunités pour les entreprises et les candidats. Au sein de l'agence Actual CONCARNEAU, ce sont Audrey, Marie et Selma qui sont à votre écoute pour vous aider dans votre recherche d'emploi et vos projets professionnels ! Travailler avec l'agence Actual à Concarneau, qu'est-ce que ça vous apporte comme avantage ? un livret d'épargne avec un taux d'intérêt allant jusqu'à 12% par an, un accompagnement personnalisé et un engagement mutuel, une équipe à l'écoute de vos projets de formation, un CSE, des services d'aides sociales, une mutuelle, du parrainage.....Alors rejoignez-nous vite !

Le poste

A la recherche d'un poste de technico commercial(e) (h/f) ? Vous êtes au bon endroit, notre offre devrait vous plaire !

Nous recherchons une personne pour notre client, spécialisé en insémination artificielle porcine, sur les secteurs du Morbihan et du Finistère Sud.

Vos missions :

- Garantir le développement du portefeuille clients et le chiffre d'affaires de la zone commerciale
- Assurer aux prospects et clients la promotion technique et commerciale de l'ensemble des produits et services du groupe en suivant la politique commerciale
- Analyse et anticiper les besoins des éleveurs afin de leur proposer des produits et services adéquates
- Assurer les démonstrations et la formation des éleveurs aux produits semence et matériel
- Conclure les contrats d'approvisionnement semence et matériel
- Conseiller et assurer un suivi technique personnalisé de son portefeuille (suivi commercial et administratif
- Assurer la réalisation des échographies en élevage porcin et établir un diagnostic de gestation précis (détection du nombre de porcelets, des pathologies de la portée, des kystes, etc...
- Assurer les remontées des informations terrain auprès de la responsable commerciale (compte rendu de visite dans l'outil CRM)- Entretenir la qualité du réseau de l'entreprise avec les partenaires de la filière
- Maîtriser les techniques du poste reproduction en élevage (techniques d'insémination, plan d'insémination...)

Environnement de travail et avantages :

Vos horaires type : 39h/semaine avec RTT

Voiture de service

Vous travaillez depuis votre domicile avec des déplacements quotidiens avec un véhicule de service sur votre secteur, auprès des prospects et des clients.

Des réunions mensuelles sur Saint Gilles (35 - Ille-et-Vilaine) sont à prévoir.

Rémunération :

selon votre expérience + remboursement des frais de repas + mutuelle + intéressement suivant critères d'éligibilité

Le profil recherché

Votre profil :

De formation bac+2/3 en production animale, vous justifiez d'une expérience significative de 2 ans minimum en développement commercial auprès d'éleveurs idéalement dans la filière porcine. Vous avez développé votre aisance relationnelle et vos compétences techniques dans le milieu de l'élevage, de préférence dans le domaine porcin.

Challengeur reconnu, votre pouvoir de conviction et votre persévérance vous permettront de mener à bien votre mission.

Dynamisme, autonomie et esprit d'équipe sont également des qualités essentielles sur ce poste