

Gestionnaire magasin relation clients (H/F)

54200 TOUL [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 CDI

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Filiale d'Actual Group, 5ème acteur majeur sur le marché du travail français, Up Skills se positionne en tant que cabinet de recrutement spécialisé dans l'identification et la sélection de profils cadres, experts et managers de transition. Forts de nos 20 années d'expérience dans ce domaine, notre expertise s'étend sur le CDI, le CDD et l'Intérim qualifié.

Avec 14 bureaux implantés à travers la France et une équipe de 110 consultants, nous accompagnons nos clients dans leurs projets de recrutement, offrant un soutien spécialisé dans 8 domaines métiers : IT, Ingénierie, Comptabilité/Finance, Fonctions Support, RH/Juridique, Commerce/Marketing, Immobilier/Construction, et Tourisme.

Le poste

Notre client, société industrielle spécialisée dans la fabrication de machines forestières, basée entre Toul et Nancy, recherche, dans le cadre d'une création de poste, un(e) Gestionnaire Magasin & Relation Clients H/F.

Présentation : Rattaché(e) au Responsable Pièces Détachées, votre objectif sera d'assurer le service client de pièces de rechange, réception, stockage, et vente de pièces, conformément aux procédures.

En outre, vos missions seront les suivantes :

- Réceptionner les commandes des clients (comptoir de vente, téléphone, e-mail et portail client)
- Préparer et compléter les commandes pour la livraison ou la collecte conformément au planning (chargement, emballage, étiquetage, expédition)
- Recevoir et traiter les commandes en stock dans l'entrepôt (déchargement, étiquetage, expédition)
- Effectuer des contrôles de l'inventaire

Rémunération : 2400 à 2600 euros brut mensuel négociable selon profil et expérience
Mutuelle, CE

Le profil recherché

Votre profil :

- De formation technique ou logistique, vous justifiez d'une expérience réussie en tant que Gestionnaire Magasin / Comptoir au sein d'un environnement technique, idéalement dans les secteurs de la vente de pièces mécaniques type VL, PL, engins TP ou agricoles.
- Des connaissances en mécanique ou matériel forestier sont un atout
- Vous êtes à l'aise avec les outils informatiques (Word, Excel, Powerpoint, logiciel de gestion de stocks)
- Vous justifiez d'un excellent relationnel qui vous permettra de travailler en équipe et de fidéliser les clients