

Chargé d'insertion et commercial (H/F)

76100 ROUEN [Accéder à l'annonce en ligne](#)

🏢 CDI

🕒 Temps plein

📅 03/03/2025

♿ Ouvert aux personnes en situation de handicap

🏢 L'entreprise

Aujourd'hui, **5e acteur sur le marché du travail et de l'emploi en France, Actual group** est un groupe français, à la vision résolument humaniste, qui milite chaque jour pour faciliter le droit au travail pour tous. Organisé autour de **4 métiers - travail intérimaire, recrutement, accompagnement et formation - le groupe est n° 1 de l'intérim d'insertion en France**. Dirigé par **Samuel Tual**, entrepreneur engagé, Actual group a développé une véritable expertise dans l'accompagnement des personnes vers l'emploi sur l'ensemble du territoire, à travers des solutions pour l'emploi et le développement des compétences. Le groupe propose également une offre de solutions RH complète pour accompagner les entreprises et créer ou trouver les compétences dont elles ont besoin. Grâce à ses **4 100 collaborateurs et plus de 600 agences** réparties sur le territoire, Actual group accompagne aujourd'hui **33 000 entreprises et 165 000 candidats à l'emploi**, pour un **chiffre d'affaires de 1,6 milliard en 2023**. Son ambition, et celle de ses marques Actual, Leader, Ergalis, Ergos, Best intérim, Talentpeople, Up Skills, Clémentine, CCLD, Act4skills, Bizness, Envergure, ESUP, Holberton, est de **construire ensemble le travail des femmes et des hommes, partout en France**.

📁 Le poste

Dans le cadre d'une création d'agence Ergos basée à Rouen, nous recherchons un chargé d'insertion et de développement commercial.

Vos principales missions sont :

Partie Recrutement et insertion : Accueillir et accompagner les candidats (diagnostic, parcours d'insertion).

Assurer le recrutement et le suivi des missions chez les clients.

Collaborer avec les partenaires externes.

Participer à des projets (job datings, actions commerciales).

Gérer le suivi administratif et les reportings.

Partie Développement commercial : Prospecter et développer le portefeuille clients.

Créer un réseau avec les partenaires sociaux.

Poser les bases de l'activité et développer l'agence.

Évoluer vers un rôle managérial avec l'intégration d'une deuxième personne.

Le poste est évolutif vers un poste de Responsable d'agence

👤 Le profil recherché

De formation ou expériences en Ressources Humaines, CIP et/ou Travail temporaire, vous souhaitez allier votre appétence commerciale à vos compétences en recrutement et/ou accompagnement de publics en recherche d'emploi, au cœur d'un territoire qu'idéalement vous connaissez très bien.

Vous appréciez travailler à la fois en équipe, qu'en toute autonomie ; la polyvalence et le travail de 'terrain' vous convient parfaitement.

Votre capacité d'écoute, votre esprit d'analyse, votre goût du contact humain, votre sens du service sont autant d'atouts dont vous êtes doté.