

Consultant en recrutement (H/F)

92800 PUTEAUX [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 CDI

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Aujourd'hui, **5e acteur sur le marché du travail et de l'emploi en France, Actual group** est un groupe français, à la vision résolument humaniste, qui milite chaque jour pour faciliter le droit au travail pour tous. Organisé autour de **4 métiers - travail intérimaire, recrutement, accompagnement et formation - le groupe est n° 1 de l'intérim d'insertion en France**. Dirigé par **Samuel Tual**, entrepreneur engagé, Actual group a développé une véritable expertise dans l'accompagnement des personnes vers l'emploi sur l'ensemble du territoire, à travers des solutions pour l'emploi et le développement des compétences. Le groupe propose également une offre de solutions RH complète pour accompagner les entreprises et créer ou trouver les compétences dont elles ont besoin. Grâce à ses **4 100 collaborateurs et plus de 600 agences** réparties sur le territoire, Actual group accompagne aujourd'hui **33 000 entreprises et 165 000 candidats à l'emploi**, pour un **chiffre d'affaires de 1,6 milliard en 2023**. Son ambition, et celle de ses marques Actual, Leader, Ergalis, Ergos, Best intérim, Talentpeople, Up Skills, Clémentine, CCLD, Act4skills, Bizness, Envergure, ESUP, Holberton, est de **construire ensemble le travail des femmes et des hommes, partout en France**.

Le poste

Rejoignez Ergalis en tant que Consultant en Recrutement H/F !

Type de contrat : CDI

Localisation : Puteaux (92), à deux pas de la Grande Arche de la Défense

Vous êtes passionné par le recrutement et souhaitez évoluer dans un environnement dynamique ? Ergalis, la branche d'expertise d'Actual Group, recherche un Consultant en Recrutement H/F pour son agence spécialisée dans le secteur Banque et Assurances.

Vos missions :

Recrutement complet : De la recherche de candidats à la présentation des profils aux entreprises, vous serez au cœur du processus de recrutement.

Proactivité : Identifiez et proposez des candidats directement aux entreprises, tout en assurant un suivi régulier.

Rédaction d'offres : Créez et diffusez des annonces attractives sur les plateformes dédiées.

Suivi administratif : Gérez les dossiers candidats avec rigueur et vérifiez les pièces administratives.

Planification : Organisez les missions des intérimaires en début et fin de contrat.

Développement commercial : Identifiez de nouveaux prospects et démarcher des clients potentiels.

Rémunération : À partir de 24K€ fixe sur 12 mois selon profil + primes individuelles attractives.

Pourquoi nous rejoindre ?

- Intégrez une équipe dynamique et engagée.
- Bénéficiez d'un cadre de travail stimulant à proximité de Paris.
- Développez vos compétences dans un secteur en pleine croissance.

Note : Ce poste est en CDI et n'est pas compatible avec des alternances ou stages.

Prêt à relever le défi ? Postulez dès maintenant et faites partie de notre aventure !

Le profil recherché

Vous êtes le candidat idéal si :

Vous avez trois ans d'expérience en recrutement, de préférence au sein d'une agence d'intérim, et vous maîtrisez les subtilités de ce domaine.

Vous possédez des connaissances solides en banque et/ou assurances, ce qui vous permet de comprendre les enjeux spécifiques de ces secteurs.

Vous avez une véritable appétence commerciale, avec le désir de développer des relations durables avec les clients et candidats.

Votre communication est fluide et efficace, vous permettant d'interagir aisément avec divers interlocuteurs.

Vous êtes dynamique et capable de jongler avec plusieurs missions, tout en gardant une attitude positive et proactive.

Votre rigueur et votre sens de l'organisation vous permettent de gérer vos tâches avec précision et efficacité.