

Négociateur immobilier (H/F)

78860 St Nom La Breteche [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 CDI

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Filiale d'Actual Group, 5ème acteur majeur sur le marché du travail français, Up Skills se positionne en tant que cabinet de recrutement spécialisé dans l'identification et la sélection de profils cadres, experts et managers de transition. Forts de nos 20 années d'expérience dans ce domaine, notre expertise s'étend sur le CDI, le CDD et l'Intérim qualifié.

Avec 14 bureaux implantés à travers la France et une équipe de 110 consultants, nous accompagnons nos clients dans leurs projets de recrutement, offrant un soutien spécialisé dans 8 domaines métiers : IT, Ingénierie, Comptabilité/Finance, Fonctions Support, RH/Juridique, Commerce/Marketing, Immobilier/Construction, et Tourisme.

Up Skills Immobilier a été mandaté par son client, une agence immobilière en pleine croissance et basée dans le 78, pour l'accompagner dans le recrutement de son futur Négociateur Immobilier F/H.

Le poste

Nous recherchons un Négociateur en Immobilier (H/F) pour rejoindre une équipe dynamique. En tant que négociateur en immobilier, vous serez responsable de la vente de biens immobiliers.

Missions :

- Connaître le marché immobilier de l'agence, au moyen de visites quotidiennes des biens en vente, connaître et contacter les prescripteurs ;
- Contacter par toutes les techniques de prospections utilisées par l'agence et principalement par démarchage à domicile, les personnes susceptibles de vendre des biens immobiliers situés dans ce marché
- Prendre les mandats grâce à une évaluation sérieuse des biens
- Etablir des dossiers, mandats, fichiers. veiller à une bonne présentation des biens et tenir informés les propriétaires vendeurs (par contacts hebdomadaires) de l'ensemble des démarches entreprises pour vendre leurs biens
- Rechercher des acquéreurs par toutes les méthodes utilisées par l'agence entre autres : la présentation des biens aux négociateurs de la société, aux agences confrères et au public, en privilégiant le contact direct, en se servant de l'affichage, des supports de publicité
- "Radiographier" les prospects pour déterminer leurs motivations d'achat, leurs besoins et leur solvabilité ; faire visiter et suivre les prospects, négocier les offres et les contre-offres.

Le profil recherché

Vous êtes doté d'excellentes compétences en vente, négociation et en communication

Si vous êtes passionné par l'immobilier, avez un sens aigu des affaires et souhaitez rejoindre une équipe dynamique et une agence en forte croissance, nous serions ravis de discuter avec vous.

Statut indépendant / freelance. Rémunération compétitive basée sur les performances Formation continue pour développer vos compétences dans le domaine immobilier