

## Assistant commercial (H/F)

62170 ST JOSSE [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 CDI

 Dès que possible

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

€ 2000 / Mois

### L'entreprise

Jobbing Partner est une société spécialisée dans la formation professionnelle basée sur l'Equi-coaching. Nous accompagnons les entreprises et les particuliers dans le développement de leurs compétences grâce à des formations uniques, mettant l'accent sur l'intelligence émotionnelle et le leadership à travers le travail avec les chevaux. Jobbing Partner offre des solutions innovantes en Formation, Coaching et Team Building. En pleine croissance, nous recherchons un(e) Assistant(e) de Direction ou Assistant(e) Commercial(e) pour nous aider à dynamiser notre offre et à structurer notre développement.

### Le poste

Véritable bras droit du dirigeant, vous jouerez un rôle clé dans la croissance de Jobbing Partner. Vos principales responsabilités incluront :

- **Dynamisation de l'offre commerciale** : Vous contribuerez à développer la visibilité de l'entreprise en créant et animant des campagnes sur les réseaux sociaux, notamment LinkedIn. Vous participerez à la mise en place de stratégies commerciales innovantes pour accroître la notoriété de Jobbing Partner, notamment par le biais de la prospection téléphonique auprès des décideurs des entreprises (RRH, DRH, Dirigeants)
- **Gestion administrative et financière** : Vous gèrerez toute la partie administrative, de l'ingénierie pédagogique aux modalités d'inscription des participants. Vous assurerez également la gestion des aspects financiers courants (facturation, suivi des paiements), en collaboration avec le cabinet comptable.
- **Suivi de projets de certifications** : Vous serez impliqué(e) dans la gestion de projets clés, tels que la mise à jour des certifications Qualiopi et l'inscription éventuelle de certaines formations au RNCP (Répertoire National des Certifications Professionnelles).

## **Le profil recherché**

Vous êtes organisé(e), autonome et avez un bon sens des priorités.

Vous maîtrisez les outils digitaux et les réseaux sociaux (LinkedIn en particulier).

Vous avez de l'expérience dans le secteur commercial, idéalement dans le domaine de la formation.

Vous êtes rompu(e) aux techniques commerciales et de communication

Vous êtes motivé(e) à accompagner une entreprise dans son développement et à relever de nouveaux défis.

### **Conditions :**

- Poste à temps plein ou à temps partiel (contrat ARDAN possible).
  
- Basé à Saint-Josse, avec la possibilité d'aménagement flexible.

### **Pourquoi nous rejoindre ?**

En rejoignant Jobbing Partner, vous aurez l'opportunité de contribuer activement à la croissance d'une entreprise innovante dans le domaine du développement personnel et professionnel. Vous bénéficierez d'une autonomie et d'une diversité de missions vous permettant de vous épanouir dans un environnement stimulant