

## Technico commercial (H/F)


38070 ST QUENTIN FALLAVIER [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 Contrat de travail temporaire

 Dès que possible

 Durée : 6 mois

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 € 2100 / Mois

### L'entreprise

Quels sont les avantages de travailler pour Actual ?

- Accédez facilement à la gestion de votre dossier via l'application **MYACTUAL** (contrat, fiche de paie, relevés d'heures, documents administratifs, demande d'acompte, accès livret CET) - Bénéficiez d'un **LIVRET CET à 12%** - Soyez récompensé de votre fidélité par une offre de **PARRAINAGE** : carte cadeau de 75€ délivrée dès la première heure travaillé de votre filleul(e). - Bénéficiez d'un **CSE** qui vous permette de **nombreux avantages**: réductions sur des séjours, tickets de cinéma à 5€, subventions ponctuelles pour la rentrée et/ou les fêtes de fin d'année etc. - Accès au **FASTT** qui peut vous aider à obtenir des véhicules de location à moindre coût, l'aide au logement etc.

Vous êtes intéressé par notre offre? N'hésitez plus et postulez ! Nous sommes impatients de vous rencontrer !

### Le poste

Votre agence Actual Heyrieux recherche pour son client, spécialisé dans les énergies renouvelables et principalement le photovoltaïque, **un technico-commercial H/F.**

Vos principales missions seront : **la prospection, la vente et le développement de votre portefeuille clients.**

Vous serez amené à : - Identifier les besoins et organiser des rendez-vous avec les clients - Suivre, animer et faire grandir votre portefeuille clients - Réaliser des devis et des livrables associés (maquettes, plans, dessins par ordinateur) - Organiser des actions de communication et de prospection - Organiser et participer à des événements (rendez-vous, forums, salons professionnels..) - Participer à des appels d'offres et réaliser des propositions commerciales - Assurer le suivi des chiffres de vente et réaliser le reporting associé - Assurer une veille active du secteur, du marché et de ses concurrents - Maintenir un lien de proximité avec les clients

Poste à pourvoir sur du **long terme**, en temps plein 35 heures, possibilité de travailler sur 4 jours et demi  
**Salaire 2100 €, à négocier selon profil, tickets restaurant, primes**

### Le profil recherché

Vous possédez les compétences suivantes : maîtrise des techniques de vente et de négociation, connaissance approfondie des produits et services proposés, capacité à développer et fidéliser un portefeuille clients, excellentes aptitudes en communication et relation client

Vous êtes titulaire d'un **Bac +2** et vous avez **au moins 2 ans d'expérience.**

Ce poste est fait pour vous !