

# Responsable d'agence (H/F)

44000 NANTES [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 CDI

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

## L'entreprise

Aujourd'hui, **5e acteur sur le marché du travail et de l'emploi en France, Actual group** est un groupe français, à la vision résolument humaniste, qui milite chaque jour pour faciliter le droit au travail pour tous. Organisé autour de **4 métiers - travail intérimaire, recrutement, accompagnement et formation - le groupe est n° 1 de l'intérim d'insertion en France**. Dirigé par **Samuel Tual**, entrepreneur engagé, Actual group a développé une véritable expertise dans l'accompagnement des personnes vers l'emploi sur l'ensemble du territoire, à travers des solutions pour l'emploi et le développement des compétences. Le groupe propose également une offre de solutions RH complète pour accompagner les entreprises et créer ou trouver les compétences dont elles ont besoin. Grâce à ses **4 100 collaborateurs et plus de 600 agences** réparties sur le territoire, Actual group accompagne aujourd'hui **33 000 entreprises et 165 000 candidats à l'emploi**, pour un **chiffre d'affaires de 1,6 milliard en 2023**. Son ambition, et celle de ses marques Actual, Leader, Ergalis, Ergos, Best intérim, Talentpeople, Up Skills, Clémentine, CCLD, Act4skills, Bizness, Envergure, ESUP, Holberton, est de **construire ensemble le travail des femmes et des hommes, partout en France**.

## Le poste

Concrètement, vous êtes en charge d'assurer le :

### **Développement commercial :**

- Définir la stratégie et votre plan d'actions sur l'année à venir
- Prospecter par téléphone les entreprises de votre zone géographique
- Définir la stratégie commerciale
- Assurer les RDV physiques
- Élaborer et négocier les propositions commerciales
- Bilan de collaboration avec les clients

### **Management :**

- Animer et fédérer l'équipe
- Faire monter en compétences les collaborateurs de l'agence
- Mener les entretiens annuels

### **Gestion du centre de profit :**

- Élaboration du budget
- Suivi des KPI et Gestion des litiges

## Le profil recherché

Vous justifiez d'une **expérience de minimum 5 ans** dans une **fonction commerciale et managériale** idéalement acquise sur un poste similaire. Vous connaissez le tissu économique local.

Doté d'un **sens commercial affirmé**, vous êtes **pro actif, autonome et organisé**, vous possédez de **fortes qualités d'adaptation** permettant de comprendre aisément les besoins du client.

Reconnu pour vos **compétences relationnelles** et votre **sens des responsabilités**, vous faites preuve de **dynamisme**, de disponibilité et d'un réel **sens du service** vous permettant de mener à bien les missions confiées.

Doté de **capacité de gestion**, vous possédez également des **qualités d'écoute** vous permettant de **manager une équipe**.

Véritable **Manager d'un centre de profit**, vous souhaitez vous engager et participer à un **projet d'entreprise**.

Alors n'hésitez plus, ce poste est fait pour vous !