

## Technico commercial sédentaire (H/F)

31770 COLOMIERS [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 CDI

 Dès que possible

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

€ 38 / An

### L'entreprise

Filiale d'Actual Group, 5ème acteur majeur sur le marché du travail français, Up Skills se positionne

en tant que cabinet de recrutement spécialisé dans l'identification et la sélection de profils cadres,

experts et managers de transition. Forts de nos 20 années d'expérience dans ce domaine, notre

expertise s'étend sur le CDI, le CDD et l'Intérim qualifié.

Avec 14 bureaux implantés à travers la France et une équipe de 110 consultants, nous

accompagnons nos clients dans leurs projets de recrutement, offrant un soutien spécialisé dans 8

domaines métiers : IT, Ingénierie, Comptabilité/Finance, Fonctions Support, RH/Juridique,

Commerce/Marketing, Immobilier/Construction, et Tourisme.

### Le poste

Up Skills, cabinet de recrutement spécialisé sur les profils cadres et experts, présent au niveau national, recherche pour son client, spécialisé dans la vente de fournitures industrielles, un Technico-commercial sédentaire H/F en CDI basé à Toulouse ouest(31).

Poste et missions :

Sous la responsabilité du responsable ADV, vous êtes en charge de développer le portefeuille client tout en appliquant la stratégie commerciale de la société.

A ce titre, vous avez pour missions :

- Evaluer, collecter et enregistrer les demandes des clients et faire des préconisations techniques et commerciales
- Etudier la faisabilité technique des demandes, évaluer les délais de réalisation et chiffrer les demandes à l'aide des tarifs en vigueur
- Réaliser et envoyer des devis, des courriers, des fiches techniques
- Décider du choix de traitement de l'article (approvisionnement ou fabrication)
- Passer la ou les commandes chez les sous-traitants ou fournisseurs retenus et négocier les offres
- Suivre l'avancement des commandes des clients et vérifier les délais des commandes

- Travailler en collaboration avec les commerciaux terrains
- Prise de RDV et lien commercial téléphonique

## **Le profil recherché**

Issu d'une formation commerciale Bac +2/3 ou d'une formation technique, vous justifiez de minimum 3 à 5 ans d'expériences dans la négociation commerciale idéalement dans le domaine industriel.

Vous apportez une valeur ajoutée technique et vous maîtrisez les outils 2D/3D !

Vous êtes reconnu(e) pour votre organisation, votre dynamisme et autonomie. Vous aimez le contact client et connaissez le secteur d'activité.

Type de poste : CDI Localisation : Toulouse. Type d'emploi : Temps plein, CDI 35H.

Rémunération : 38K€ package compris + Mutuelle+ Prévoyance+ Horaires allégées le vendredi PM+ Carte Restaurant+ avantages de la société.