

Responsable agence btp (H/F)

13003 MARSEILLE [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 CDI

 Dès que possible

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Aujourd'hui, **5e acteur sur le marché du travail et de l'emploi en France, Actual group** est un groupe français, à la vision résolument humaniste, qui milite chaque jour pour faciliter le droit au travail pour tous. Organisé autour de **4 métiers - travail intérimaire, recrutement, accompagnement et formation - le groupe est n° 1 de l'intérim d'insertion en France**. Dirigé par **Samuel Tual**, entrepreneur engagé, Actual group a développé une véritable expertise dans l'accompagnement des personnes vers l'emploi sur l'ensemble du territoire, à travers des solutions pour l'emploi et le développement des compétences. Le groupe propose également une offre de solutions RH complète pour accompagner les entreprises et créer ou trouver les compétences dont elles ont besoin. Grâce à ses **4 100 collaborateurs et plus de 600 agences** réparties sur le territoire, Actual group accompagne aujourd'hui **33 000 entreprises et 165 000 candidats à l'emploi**, pour un **chiffre d'affaires de 1,6 milliard en 2023**. Son ambition, et celle de ses marques Actual, Leader, Ergalis, Ergos, Best intérim, Talentpeople, Up Skills, Clémentine, CCLD, Act4skills, Bizness, Envergure, ESUP, Holberton, est de **construire ensemble le travail des femmes et des hommes, partout en France**.

Le poste

Actual recrute un Responsable d'Agence BTP H/F à Marseille (13003) !

Sous la responsabilité du Directeur de secteur, vous serez en charge de gérer l'agence en toute autonomie et de prendre les décisions stratégiques qui mèneront aux objectifs de développement.

En tant que véritable Manager d'un centre de profit, vos missions consisteront notamment à :

- Animer la stratégie d'entreprise : représenter et déployer l'offre et la marque Actual, développer un projet défini avec votre Directeur de Secteur, identifier les clés du marché de l'emploi et proposer des solutions adaptées.
- Gérer le centre de profit : piloter l'activité et la rentabilité du centre dans le respect des procédures établies.
- Développer le commercial & le réseau : participer activement aux actions commerciales et de recrutement, suivre les prospects, veiller à la satisfaction des clients et développer un réseau relationnel solide.
- Manager votre équipe : insuffler une dynamique propice à la performance, animer et accompagner votre équipe pour favoriser le développement des compétences individuelles.

Ce poste offre une rémunération fixe selon votre expérience et expertise, une partie variable, un véhicule de fonction, un téléphone professionnel, une mutuelle avantageuse ainsi que des tickets restaurant.

N'hésitez plus et rejoignez l'équipe dynamique d'Actual pour relever ce défi passionnant !

Le profil recherché

Vous justifiez d'une expérience de minimum 5 ans dans une fonction commerciale et managériale idéalement acquise sur un poste similaire. Vous connaissez le tissu économique local.

Doté d'un sens commercial affirmé, vous êtes pro actif, autonome et organisé, vous possédez de fortes qualités d'adaptation permettant de comprendre aisément les besoins du client.

Reconnu pour vos compétences relationnelles et votre sens des responsabilités, vous faites preuve de dynamisme, de disponibilité et d'un réel sens du service vous permettant de mener à bien les missions confiées.

Doté de capacité de gestion, vous possédez également des qualités d'écoute vous permettant de manager une équipe.

Véritable Manager d'un centre de profit, vous souhaitez vous engager et participer à un projet d'entreprise.

Alors n'hésitez plus, ce poste est fait pour vous !