

## Chargé d'affaires (H/F)

56100 LORIENT [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 CDI

 Dès que possible

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

### L'entreprise

L'agence d'intérim Ergalis propose des solutions de recrutement temporaire pour les entreprises et les candidats. Spécialisée dans différents secteurs d'activité, elle met en relation les entreprises ayant des besoins ponctuels en personnel et les travailleurs à la recherche de missions temporaires. Ergalis s'engage à trouver des profils qualifiés et adaptés aux besoins de ses clients, tout en offrant des opportunités professionnelles aux candidats.

### Le poste

L'entreprise Ergalis Technologies Industrielles recherche actuellement un Chargé d'affaires (h/f) dans le domaine de l'électricité industriel pour rejoindre son équipe à Lorient 56100, France.

Ce poste passionnant implique de gérer et développer un portefeuille de clients tertiaires et industriels. Vous serez responsable d'établir les propositions techniques et commerciales, de les présenter aux clients et de valider ces propositions. Vous aurez la responsabilité du processus complet d'une affaire en relation avec le client.

En tant que Chargé d'affaires, vous devrez identifier les ressources et la charge de travail nécessaires pour réaliser une affaire, ainsi que suivre la planification des travaux et adapter les moyens humains et matériels. La sécurité sur les chantiers sera également sous votre responsabilité.

Votre rôle consistera à être garant de la rentabilité des affaires, à assurer la facturation, le suivi des travaux supplémentaires et à clôturer l'affaire en respectant toutes les procédures qualitatives.

### Le profil recherché

En tant que Chargé d'affaires (h/f), vous devrez posséder les compétences suivantes :

Compétences clés :

- Gestion de projet : Vous maîtrisez la gestion de projet de A à Z, du cadrage à la livraison, en respectant les délais et le budget.
- Relations clients : Vous êtes capable d'établir et de maintenir des relations solides avec les clients, en comprenant et en répondant à leurs besoins.
- Négociation : Vous avez une excellente capacité de négociation pour conclure des accords avantageux pour l'entreprise.
- Analyse financière : Vous êtes capable d'analyser et d'interpréter des données financières pour prendre des décisions éclairées.