

## Responsable adv et commerce (H/F)

49230 Sevremoine [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 CDI

 Dès que possible

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

€ 2500 / mois

### L'entreprise

Notre client est spécialisé dans la fabrication de chaussures et accessoires

### Le poste

Votre agence ACTUAL de Cholet recherche pour son client **un(e) Responsable ADV et commerce France/Export H/F** à pourvoir en CDI, dès que possible.

Sous la responsabilité du dirigeant, vous mettez en application la politique commerciale de l'entreprise.

Vos missions principales sont les suivantes :

- Vous êtes le contact privilégié de tous les clients France et Export (Grande distribution, Grandes surfaces spécialisées, retail, détaillants, )
- Assurer le suivi détaillé des dossiers de centrales d'achats en étroite collaboration avec le dirigeant, les services achats et marketing
- Préparer les tableaux de marges, les offres, l'envoi d'échantillons et leurs suivis et toutes les informations relatives aux informations nécessaires avant commande
- Réaliser la mise à jour informatique des référencements, tarifs, promotions conditions
- Assurer la gestion des tarifs et des fiches de référencement : envoi annuel aux centrales et mise à jour de fichiers pour le service commercial
- Suivre les cahiers des charges des clients et les appliquer (produits, logistique, facturation ...)
- Procéder à la déclaration des chiffres d'affaires centrales mensuels et de fin d'année avec analyse des remises de fin d'année (tableau d'analyse pour le service comptabilité, puis vérification des factures centrales) - Vérifier les contrats de négociations commerciales et logistiques - Assurer le suivi du planning des salons : inscription, organisation logistique, intendance, et le cas échéant y participer- Organiser des points et coordonner les informations à transmettre aux services achats et logistique- Etre le référent des assistantes commerciales et administratives France & Export- Effectuer le suivi de la clientèle (devis, réponses emails, gestion des litiges)- Réaliser la saisie des commandes, contrôle des prix négociés et prise de rendez-vous pour les livraisons- Suivre le planning des expéditions, assurer la préparation des documents de transport et DESAVD- Assurer la facturation France et Export

### Le profil recherché

Vous êtes issu de formation BAC +2 Commercial, vous bénéficiez d'une expérience réussie sur un poste similaire ? Vous êtes autonome, dynamique, rigoureux, et êtes en capacité de mener plusieurs missions de front ? Vous avez un excellent relationnel ? Vous maîtrisez l'anglais ? Les logiciel de gestion commercial, Outlook et Excel n'ont plus de secret pour vous ? Et idéalement vous avez une expérience ADV avec la grande distribution, alors ce poste n'attend plus que vous !