


Commercial(e) sédentaire (H/F)

31000 TOULOUSE [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 CDI

 30/09/2024

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Filiale d'Actual Group, 5ème acteur majeur sur le marché du travail français, Up Skills se positionne

en tant que cabinet de recrutement spécialisé dans l'identification et la sélection de profils cadres,

experts et managers de transition. Forts de nos 20 années d'expérience dans ce domaine, notre

expertise s'étend sur le CDI, le CDD et l'Intérim qualifié.

Avec 14 bureaux implantés à travers la France et une équipe de 110 consultants, nous

accompagnons nos clients dans leurs projets de recrutement, offrant un soutien spécialisé dans 8

domaines métiers : IT, Ingénierie, Comptabilité/Finance, Fonctions Support, RH/Juridique,

Commerce/Marketing, Immobilier/Construction, et Tourisme.

Le poste

Up Skills Cadre & Expert, recrute pour l'un de ses clients, qui est un cabinet de conseil en financement public un(e) Commercial(e) Sédentaire (H/F) dans le cadre d'un contrat CDI basé à Toulouse (31).

En tant que Commercial sédentaire, vous aurez pour mission:

- la prospection téléphonique à partir d'un fichier qualifié d'entreprises
- la détection de projets susceptibles d'être financés par des dispositifs fiscaux en faveur des activités de recherche de développement
- la proposition et la prise de rendez- vous par téléphone et la gestion de reporting régulier pour assurer le suivi de la téléprospection.

Le profil recherché

Vous justifiez d'une expérience significative de prospection téléphonique auprès de dirigeants d'entreprises dans le cadre de la détection de projets ou de la vente de services à valeur ajoutée.

Vous maîtrisez les techniques de télévente, vous possédez une très bonne aisance relationnelle et vous êtes doté d'une grande rigueur.

Vous maîtrisez les outils internet et informatiques suivants : Word et Excel, Outlook.