


Conseiller de vente en alternance (H/F)


56000 VANNES [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 Contrat d'apprentissage

 Temps plein

 02/09/2024

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 Durée : 24 mois

L'entreprise

L'ESUP de Vannes, Ecole Supérieure de Commerce et de Management, propose des formations diplômantes certifiées par l'Etat du BTS (Bac+2) au MASTERE (Bac+5) en **alternance ou initial**.

Dans le cadre de sa campagne annuelle d'alternance et pour la rentrée 2024, notre établissement recrute pour l'une de ses entreprises partenaires, basée à Vannes, un **Conseiller de vente en alternance (h/f)** dans le cadre d'un BTS MCO (ex MUC) - Management Commercial Opérationnel en alternance.

Notre école de commerce de Vannes est situé à 5 minutes du centre ville et de la presqu'île de Conleau, au pied de nombreux centres d'affaires, centres commerciaux et à quelques encablures du Golfe du Morbihan.

L'ESUP Vannes, acteur majeur de l'enseignement supérieur dans le Morbihan depuis plus de 15 ans, accueille chaque année 200 étudiants, en formation initiale ou en alternance, dans un cadre privilégié de 1300m².

Le poste

L'école de commerce l'ESUP de Vannes recherche un **Conseiller de vente** (h/f) en **alternance** pour une entreprise spécialisée dans les matériaux et basée à **Vannes** (56000).

Vous préparez un **BTS MCO** - Management Commercial Opérationnel en contrat d'apprentissage ou de professionnalisation sur 24 mois.

Dans le cadre de votre alternance en BTS MCO - Management commercial opérationnel (24 mois), vous aurez pour mission de :

- Commercialiser les différentes gammes de produits en comprenant leurs utilisations et en identifiant les besoins spécifiques de chaque client (pas de panique vous serez formés !)
- Fournir des conseils professionnels adaptés à chaque client, en tenant compte de leurs exigences et de leurs domaines d'activité, tout en bénéficiant d'une formation appropriée.
- Collaborer avec le responsable de point de vente pour assurer la mise en rayon efficace des produits et maintenir un environnement de vente attrayant et convivial.
- Participer à la planification et à la mise en œuvre des actions promotionnelles pour mettre en valeur les produits et stimuler les ventes.
- Veiller à la bonne tenue du magasin en maintenant l'ordre et la propreté, ainsi qu'à la rotation appropriée des stocks pour garantir la disponibilité des produits.
- Contribuer à la satisfaction et à la fidélisation de la clientèle en offrant un service clientèle de qualité, basé sur une approche professionnelle et personnalisée.

Rythme de l'alternance pour nos BTS : 2 jours école / 3 jours entreprise (Exception pour une partie de la première année en contrat d'apprentissage: 3 jours école / 2 jours entreprise)

La rémunération : De 43% à 100% du SMIC selon la grille de rémunération du contrat d'alternance
Sélection sur CV dès maintenant

Formation en alternance, aucun frais de formation n'est à votre charge

Le profil recherché

Profil recherché :

Vous avez déjà obtenu ou êtes en train d'obtenir un diplôme de niveau 4, tel qu'un Baccalauréat (BAC).

Vous souhaitez poursuivre (ou reprendre) vos études en intégrant un **BTS MCO - Management Commercial Opérationnel en alternance sur 24 mois.**

Nous recherchons un **Conseiller de vente (h/f) en alternance** pour l'une de nos entreprises partenaires.

Si tu es passionné par la vente, attentif à la satisfaction des clients, que tu es rigoureux(se) et ponctuel(le) alors ce poste est fait pour toi ! Ne tarde pas à postuler.