

Commercial junior engins industriels (H/F)

57000 METZ [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 CDI

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Filiale d'Actual Group, 5ème acteur majeur sur le marché du travail français, Up Skills se positionne en tant que cabinet de recrutement spécialisé dans l'identification et la sélection de profils cadres, experts et managers de transition. Forts de nos 20 années d'expérience dans ce domaine, notre expertise s'étend sur le CDI, le CDD et l'Intérim qualifié.

Avec 14 bureaux implantés à travers la France et une équipe de 110 consultants, nous accompagnons nos clients dans leurs projets de recrutement, offrant un soutien spécialisé dans 8 domaines métiers : IT, Ingénierie, Comptabilité/Finance, Fonctions Support, RH/Juridique, Commerce/Marketing, Immobilier/Construction, et Tourisme.

Le poste

Notre client, est un des leaders nationaux et internationaux dans les solutions de transport et de logistique. Dans le cadre du développement, nous recherchons un Commercial junior H/F en CDI.

La zone d'intervention est celle de la Moselle.

Au sein d'une équipe polyvalente, dynamique et conviviale, vos missions seront les suivantes :

- Assurer la promotion des biens, produits et services proposés
- Assurer le maintien et le développement du portefeuille clients et du chiffre d'affaires en cohérence avec la politique budgétaire et la stratégie de l'entreprise
- Etablir un plan de prospection
 - Déterminer avec précision les besoins du client
- Proposer une solution au client en tenant compte du contexte financier et technique
- Assurer la prospection et le suivi de la clientèle
- Etablir les compte-rendu de visite et d'activité via le logiciel Salesforce
- Procéder à des études tarifaires
- Participer à la réponse d'appels d'offres
- Participer à des salons professionnels
- Mettre en œuvre, respecter et faire respecter les process applicables

Le profil recherché

De formation technique ou commerciale, vous bénéficiez d'une première expérience réussie en qualité de commercial dans un secteur technique / industriel B to B, idéalement dans la vente d'engins industriels, de TP ou agricoles.

Votre pugnacité, votre dynamisme et votre excellent sens du relationnel constituent des atouts indispensables.

Statut Agent de Maîtrise

Salaire : 2200 à 2700 euros brut / mois + commissionnement très attractif qui vous permettra d'atteindre un salaire annuel moyen de 40K / an, et jusqu'à 60K / an

Véhicule de service + Mutuelle