

Adv technico commercial france export (H/F)

42400 ST CHAMOND [Accéder à l'annonce en ligne](#)



CDI



Temps plein

Dès que possible



Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

ACTUAL est une entreprise renommée dans le domaine du recrutement et de la formation professionnelle. Elle se distingue par son expertise et son engagement envers ses clients et candidats. Nous sommes fiers de faire partie d'un réseau comptant 600 agences, ce qui nous permet d'avoir une portée nationale étendue.

De plus, avec 3 écoles de formation et 3 cabinets de recrutement, nous offrons des solutions complètes pour répondre à tous les besoins en matière de ressources humaines. Nous croyons fermement que chaque individu a un potentiel unique à offrir, et c'est pourquoi nous mettons tout en œuvre pour créer des opportunités enrichissantes tant pour les entreprises que pour les candidats.

Le poste

Le Pôle Recrutement CDD/CDI ACTUAL recherche pour son client, une entreprise spécialisée dans la fabrication d'outils coupants, une ADV Technico-commercial France Export H/F. Vous évoluez au sein d'une PME familiale qui a bâti sa réputation sur la qualité de ses réalisations et de ses services. Fort de son réseau à l'international, notre client exporte plus de 65% de sa production. Véritable spécialiste des outils coupants et pièces détachées pour les onduleuses et machines de transformation du carton ondulé, votre future structure a su créer, au fil des années, une relation de confiance gagnant-gagnant avec ses clients.

Sous la responsabilité de la direction, vos principales missions sont :

- . Administrer un portefeuille clients France et export en développant une relation de partenariat
- . Analyser et répondre aux demandes techniques, de prix, de références, de délais
- . Assurer le traitement des commandes, de la saisie jusqu'à la facturation, y compris SAV
- . Effectuer de la prospection nationale et internationale visant au développement du Chiffre d'affaires
- . Effectuer la relance des devis
- . Traiter les devis et commandes fournisseurs
- . Organiser la logistique pour livraisons et réceptions dans le respect des incoterms
- . Assurer la relance des factures non réglées
- . Alimenter les bases de données

Finalité du poste : contribuer à la gestion et au développement de Chiffre d'affaires France et export

Zone d'activité : le poste est basé dans le secteur de Saint-Chamond

Rémunération et horaire : à définir selon profil (32-36K) ; 39h du lundi au vendredi (journée), CDI

Le profil recherché

Vous êtes (idéalement) issus d'une formation commerciale de type minimum BAC+2/+3. Vous êtes reconnus pour votre sens du contact, votre dynamisme, votre réactivité et votre rigueur. Vous connaissez les techniques commerciales. Vous maîtrisez l'anglais. Vous maîtrisez les outils informatiques (Traitement de texte, tableur, bases de données + outils de communication). La connaissance de l'espagnol ou d'une autre langue est un vrai plus.

Une expérience significative sur un poste similaire est fortement appréciée. Pour postuler : stetienne.recrutement@ergalis.fr ou par téléphone au 06 13 29 39 24