

Chargé d'affaires électricité (H/F)

44570 TRIGNAC [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 CDI

 Dès que possible

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Filiale d'Actual Group, 5ème acteur majeur sur le marché du travail français, Up Skills se positionne en tant que cabinet de recrutement spécialisé dans l'identification et la sélection de profils cadres, experts et managers de transition. Forts de nos 20 années d'expérience dans ce domaine, notre expertise s'étend sur le CDI, le CDD et l'Intérim qualifié.

Avec 14 bureaux implantés à travers la France et une équipe de 110 consultants, nous accompagnons nos clients dans leurs projets de recrutement, offrant un soutien spécialisé dans 8 domaines métiers : IT, Ingénierie, Comptabilité/Finance, Fonctions Support, RH/Juridique, Commerce/Marketing, Immobilier/Construction, et Tourisme.

Le poste

Up Skills Nantes a été mandaté par son client en recherche d'un Chargé d'Affaires en Electricité (H/F). Poste itinérant basé à Trignac (44).

Sous la direction du directeur, vous intégrerez une entreprise spécialisée et orientée sur l'électricité générale dans les secteurs de l'industrie, du tertiaire, du bâtiment, de la navale et des réseaux informatiques.

Vous serez en charge du chiffrage et de l'étude de vos projets.

En fonction de votre expérience et spécialisation, vous pourrez être amené à effectuer la préparation, le lancement et le suivi des travaux d'installation CFA-CFO (appareillage, armoires électriques, équipements de distribution basse et moyenne tension, mais aussi les IRVE et les panneaux photovoltaïques)

A ce titre, en tant que Chargé d'affaires / Technico-commercial itinérant Électricité, vos principales missions sont :

- Vendre et valoriser nos services auprès d'une clientèle B to B existante et prospecter, identifier, qualifier de nouveaux clients
- Collaborer avec nos techniciens pour proposer des solutions techniques adaptées aux besoins des clients
- Organiser sa semaine sur le terrain en toute autonomie (objectifs)
- Conseiller les clients et leur apporter une solution sur mesure
- Développer les offres de service
- Etablir des devis, relancer les projets, suivre les commandes
- Négocier les prix et les délais
- Réaliser un reporting régulier de l'activité commerciale auprès de la Direction.

Le profil recherché

Vous êtes une personne passionnée et prête à relever de nouveaux défis;

Vous êtes issu(e) d'une formation commerciale et/ou technique, vous possédez des connaissances approfondies dans le secteur de l'électricité.

Une première expérience minimum de Technico-Commercial B to B serait un plus.

Le poste est également ouvert à des Techniciens voulant s'orienter vers une carrière commerciale.

Plus qu'un diplôme, c'est la technique, l'envie et la motivation qui sont recherchés. Vos qualités relationnelles, rédactionnelles, votre écoute, votre capacité d'adaptation, votre rigueur, et votre polyvalence seront de véritables atouts pour mener à bien vos missions.

Rémunération : selon profil fixe + intéressement,

horaires 39h hebdo voire forfait + variable + véhicule de service, téléphone et ordinateur portable, mutuelle famille prise en charge intégralement, chèque cadeaux, arbre de Noël.

Statut ETAM ou CADRE selon profil