





Attaché commercial (H/F)

20290 URTACA [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 CDI
 Dès que possible

 Temps plein
 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Actual, acteur majeur du recrutement

Le poste

Actual recherche pour l'un de ses clients dans le secteur Agroalimentaire, un Attaché commercial (h/f) passionné par le commerce. Dans ce rôle, vous serez pour responsabilité, le développement commercial de l'entreprise, accroissement des parts de marché et du chiffre d'affaire, prise de commandes, mise en avant des produits implanté chez les différents revendeurs. En tant que membre clé de notre équipe, vous contribuerez activement à la ****promotion des ventes****.

Le poste est à pourvoir à dès que possible, avec un contrat de type CDI, sur une base de 35 heures par semaine.

Ce poste est à temps plein, offrant un environnement dynamique où votre expertise commerciale et votre dévouement seront grandement valorisés.

Si vous êtes une personne motivée, dotée d'un excellent sens du relationnel et passionnée par le domaine commercial, nous voulons vous rencontrer. Société basée sur Urtaca, vous serez en charge principalement du secteur Bastia - Plaine orientale. Véhicule de fonction mis à la disposition

Rejoignez-nous pour faire partie d'une entreprise dynamique et en pleine croissance qui valorise l'innovation et l'excellence professionnelle. Votre prochaine étape professionnelle commence ici

Le profil recherché

Profil recherché :

Nous recherchons un Attaché commercial (h/f) dynamique et motivé pour rejoindre notre équipe. Le candidat idéal possède de solides compétences en communication, négociation et vente. Une excellente capacité à fidéliser les clients est essentielle, tout comme la maîtrise des techniques de prospection.

Le candidat doit démontrer une forte orientation résultats, en atteignant et dépassant les objectifs commerciaux fixés. Une bonne connaissance des produits ou services proposés est indispensable pour conseiller au mieux les clients. La maîtrise des outils informatiques et des logiciels de gestion commerciale est également requise.

L'autonomie, la résistance au stress ainsi que la capacité à travailler en équipe sont des qualités appréciées. Une expérience réussie dans un poste similaire constitue un avantage certain.

Nous recherchons un professionnel passionné par la vente, doté d'un excellent relationnel et capable de s'adapter à un environnement dynamique et évolutif.