

## Vendeur en boucherie (H/F)

88200 ST NABORD [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 CDI

 Dès que possible

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

€ 1800 / mois

### L'entreprise

#### BOUCHERIE BALLAND

"Magasin de proximité dans lequel vous pouvez trouver un rayon de viande traditionnelle et Français"

### Le poste

L'agence LEADER INTERIM GOLBEY recherche actuellement un Vendeur en boucherie (h/f) pour rejoindre une équipe dynamique à St Nabord, 88200, France. En tant que vendeur en boucherie, vous serez responsable de la mise en place des produits bouchers, de la disposition des différentes pièces de viande dans la vitrine et du conditionnement de la marchandise.

Travaillant en étroite collaboration avec le boucher, vous pourriez être amené à réaliser des découpes de viande au hachoir automatique ou au couteau. Doté d'une excellente relation client, vous prodiguerez des conseils de cuisine et connaîtrez parfaitement les parties de l'animal.

En plus de ces missions, vous encaisserez les paiements et pourrez effectuer des livraisons chez les clients. Vous offrirez un suivi précis de la traçabilité de la viande tout en respectant les normes d'hygiène et en portant une tenue adéquate.

Le vendeur en boucherie pourrait également contribuer à la préparation de charcuterie et plats chauds dans une structure proposant ces services. Polyvalent, il pourra être appelé vendeur en boucherie-charcuterie ou traiteur en boucherie-charcuterie selon les besoins.

Ce poste à temps plein (35H/semaine) est prévu pour débiter **dès que possible!** Si vous êtes passionné par l'univers culinaire et que vous souhaitez relever ce défi enrichissant, postulez dès maintenant!

### Le profil recherché

Vendeur (h/f)

Nous recherchons un vendeur dynamique et motivé pour rejoindre notre équipe. Le candidat idéal devra posséder de solides compétences en vente et en relation client. Une expérience préalable dans le secteur de la vente est fortement appréciée.

Le candidat retenu sera chargé d'accueillir les clients, de les conseiller sur nos produits et services, et de finaliser les ventes. Il devra également assurer un suivi après-vente de qualité afin de fidéliser la clientèle.

Pour réussir dans ce poste, le candidat devra démontrer une excellente capacité à communiquer, à négocier et à conclure des ventes. La maîtrise des techniques de vente et la connaissance des produits sont essentielles.

Une bonne gestion du temps, un sens aigu du service client et une orientation résultats seront des atouts majeurs pour exceller dans ce rôle. La capacité à travailler en équipe est également primordiale pour garantir le bon fonctionnement du magasin.

Nous recherchons un individu proactif, organisé et capable de s'adapter rapidement à un environnement en constante évolution. La maîtrise du français est requise, toute autre langue étant un plus.

Si vous êtes passionné par la vente, que vous avez le sens du contact client et que vous souhaitez évoluer au sein d'une entreprise dynamique, alors ce poste est fait pour vous. Rejoignez-nous dès maintenant!