

## Commercial (H/F)

39300 ST GERMAIN EN MONTAGNE [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 Contrat de travail temporaire

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 Durée : 6 mois

### L'entreprise

LEADER CHAMPAGNOLE est une entreprise renommée située au 19 Rue Clémenceau, 39300 Champagnole. Avec plus de 600 agences à travers le pays, l'entreprise se distingue par son envergure nationale et son expertise inégalée dans le domaine des ressources humaines. En plus de ses agences, LEADER CHAMPAGNOLE compte 3 écoles de formation dédiées à l'excellence professionnelle et 3 cabinets de recrutement spécialisés dans la sélection des meilleurs talents.

Avec une équipe de plus de 3550 collaborateurs, l'entreprise valorise l'innovation, la diversité et le bien-être au travail. Chez LEADER CHAMPAGNOLE, chaque employé est encouragé à se surpasser et à contribuer au succès collectif. L'entreprise s'engage à offrir un environnement inclusif où chacun a l'opportunité de s'épanouir et d'évoluer professionnellement.

Rejoindre LEADER CHAMPAGNOLE, c'est intégrer une entreprise dynamique en constante évolution, qui prône des valeurs d'intégrité, d'excellence et de collaboration. Si vous recherchez un environnement stimulant où vos compétences sont reconnues et valorisées, alors LEADER CHAMPAGNOLE est l'entreprise idéale pour vous épanouir professionnellement.

### Le poste

Leader Intérim recherche un Commercial Particulier et Artisans H/F pour une entreprise spécialisée dans le commerce du bois à ST GERMAIN EN MONTAGNE

Ce poste vous offre l'opportunité d'être directement en relation avec la production. Vos missions incluent un large éventail de responsabilités allant de l'accueil physique et téléphonique, aux conseils et ventes, en passant par la gestion du stock, la préparation de commandes et l'organisation des livraisons.

En tant que Commercial, vous devrez démontrer un sens du relationnel et du commerce affirmé, une bonne connaissance des produits en bois, ainsi que des compétences techniques avancées. La maîtrise du marché et des prix est également essentielle pour exceller dans ce rôle.

Nous recherchons une personne organisée, rigoureuse et polyvalente, capable d'établir des relations durables avec les clients tout en offrant un service de qualité.

## **Le profil recherché**

Une expérience professionnelle de 1 à 2 ans dans le domaine commercial est fortement appréciée pour ce poste.

Le candidat idéal devra maîtriser les techniques de négociation commerciale, être capable d'identifier les besoins des clients et de leur proposer des solutions adaptées. Une excellente communication, tant à l'écrit qu'à l'oral, est essentielle pour interagir efficacement avec la clientèle et l'équipe.

Le sens de l'organisation, la gestion des priorités et la résolution proactive des problèmes sont des compétences clés recherchées chez le candidat.

Avoir une connaissance approfondie des produits ou services proposés par l'entreprise ainsi que du marché sur lequel elle évolue est également important. La capacité à s'adapter rapidement aux changements et à relever les défis avec détermination sont des qualités valorisées pour ce poste exigeant.

En résumé, le candidat pour le poste de Commercial (h/f) devra allier compétences techniques, expérience pratique et qualités humaines pour répondre aux attentes élevées du rôle. Si vous êtes passionné par la vente, avez le sens du challenge et souhaitez évoluer dans un environnement dynamique, ce poste est fait pour vous!