

Technico commercial sédentaire (H/F)

54250 CHAMPIGNEULLES [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 Contrat de travail temporaire

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 Durée : 4 mois

€ 38 / An

L'entreprise

Notre client est spécialisé dans la conception et fabrication de moteurs électriques.

Le poste

LEADER recrute pour son client basé à Champigneulles 54250 un(e) Technico-commercial(e) (H/F)

Notre client est spécialisé dans la conception et fabrication de moteurs électriques.

Nous recherchons un profil dynamique et passionné par les technologies. En tant que Technico-commercial(e), vous serez responsable de la création d'offres commerciales pour les pièces de rechange sur des moteurs spécialisés.

Relevant du respect des normes et de la qualité, vous travaillerez en étroite collaboration avec une équipe expérimentée pour répondre aux besoins spécifiques des clients à travers le monde.

Le poste est situé à Champigneulles, à proximité de Nancy. Vous bénéficierez d'une intégration complète à votre arrivée pour vous familiariser avec les processus et les produits uniques.

Pour réussir dans ce rôle, vous devez :

- Avoir un diplôme Bac +5 en commerce avec une forte inclination pour la technique ou être issu(e) d'une école d'ingénieur en mécanique ou maintenance industrielle.
- Maîtriser l'anglais professionnel à l'oral et à l'écrit.
- Faire preuve de rigueur, d'une bonne gestion des priorités et être familier avec SAP.

Ce poste stimulant offre l'opportunité de travailler sur des projets personnalisés au sein d'une équipe passionnée. Si vous êtes motivé(e) par les défis techniques et que vous souhaitez faire partie d'une entreprise innovante, postulez dès aujourd'hui !

Le profil recherché

Le poste de Technico-commercial (h/f) requiert un candidat possédant un niveau Bac +5 en commerce.

De plus, une expérience professionnelle de 1 à 2 ans dans le domaine serait souhaitable pour exceller dans ce rôle.

Le candidat idéal devra démontrer des compétences solides en communication, en négociation et en relation client. Une bonne compréhension des produits ou services proposés ainsi qu'une capacité à les présenter de manière convaincante aux clients potentiels sont essentielles.

La maîtrise des techniques de vente et la capacité à élaborer des stratégies commerciales efficaces seront des atouts majeurs pour ce poste.