

## Technico commercial sédentaire (H/F)

57140 Norroy Le Veneur [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 Contrat de travail temporaire

 Dès que possible

 Durée : 3 mois

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 € 1900 / Mois

### L'entreprise

En raison d'une croissance soutenue, **notre Client recherche de nouveaux talents !**

Depuis plus de 60 ans, notre Client s'est développé à travers toute l'Europe de manière totalement organique, déployant un maillage de 80 agences de proximité, avec une approche commerciale unique où **le service est au cœur de la relation client.**

Rejoignez une entreprise internationale en pleine croissance !

### Le poste

Nous recherchons des **techniciens (technico-commerciaux) sédentaires** en électrotechnique et, ou, automatisme pour apporter un soutien technique à nos clients .

Rattaché au Responsable d'agence, vous apportez un conseil technique à des professionnels industriels.

A ce titre, **vos missions seront les suivantes :**

- Identifier les besoins du client
- Définir la solution technique liée au projet du client
- Conseiller le client dans le choix des produits
- Etablir des devis selon le besoin du client, et avec les produits que vous aurez proposés
- Relancer les offres de prix
- Assurer le suivi des commandes

**Aucun démarchage téléphonique ! Les missions du technico-commercial reposent sur la définition de solutions suite à la sollicitation des clients. Aucun déplacement à prévoir chez les clients.**

### Durée de la mission

3 mois minimum vers mission pérenne

### Rémunération et avantages

- 1900€ bruts mensuels
- Tickets restaurant 8€ (4€ à la charge du collaborateur)

### Horaires

35 heures hebdomadaires

### Le profil recherché

De formation **Bac +2 minimum, BTS, DUT**, ou licence professionnelle (**électrotechnique, CRSA, EMI, GEII ou équivalent** ), débutant ou avec quelques années d'expérience.

Dynamique, vous disposez d'une bonne aisance relationnelle et aimez le travail en équipe, vous êtes curieux, précis et rigoureux dans l'exécution de vos missions.

Vous avez une appétence pour les nouvelles technologies que vous avez d'apprendre et de mettre en application.

Vous savez également être force de proposition.