

# Assistant commercial polyvalent (H/F)

01700 NEYRON [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 Contrat de travail temporaire

 Dès que possible

 Durée : 60 jours

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 € 12 / heure

## L'entreprise

À propos de notre client :

Fondée en 1997 à Valence, la société est une actrice française de premier plan sur le marché mondial des technologies chirurgicales destinées à l'orthopédie pour les membres inférieurs. L'entreprise développe et commercialise des produits haut de gamme destinés à la chirurgie orthopédique couvrant les principales pathologies affectant la hanche, le genou et les extrémités, notamment pour les chirurgies du pied et de la cheville. En collaboration étroite avec les chirurgiens, la société crée de nombreuses innovations à forte valeur ajoutée afin de répondre au mieux aux besoins des patients, des chirurgiens et des établissements de soin.

## Le poste

L'agence Actual recherche actuellement un Assistant commercial (autres) (h/f) pour un poste à NEYRON 01700 FR. Ce rôle implique la gestion des documents commerciaux, la facturation, l'établissement de devis, la prise d'appels et la planification des activités commerciales.

Nous recherchons un candidat dynamique et organisé, capable de s'adapter rapidement à de nouvelles situations. Il s'agit d'un poste à temps plein avec une charge horaire de 35 heures par semaine.

Ce rôle offre une opportunité passionnante de contribuer au succès d'une entreprise en pleine croissance. En tant qu'Assistant commercial, vous serez au cœur des opérations commerciales, soutenant l'équipe dans la réalisation de ses objectifs.

Nous offrons un salaire horaire attractif de 12 €, ainsi qu'un environnement de travail stimulant où vos compétences seront valorisées et développées. Si vous êtes prêt à relever ce défi et à faire avancer votre carrière dans le domaine commercial, postulez dès maintenant.

## Le profil recherché

Profil recherché :

Nous recherchons un Assistant commercial (autres) (h/f) avec un niveau d'étude correspondant à un Titre de niveau IV - Baccalauréat dans les filières générales, technologiques, professionnelles ou équivalent. Le candidat idéal devrait posséder 1 à 2 ans d'expérience dans un rôle similaire.

Les compétences requises pour ce poste incluent une maîtrise des techniques de vente et de négociation, une capacité à gérer les relations clients, ainsi qu'une excellente communication orale et écrite. Le candidat devrait également démontrer une aisance avec les outils informatiques, notamment les logiciels de gestion commerciale.

Une grande résistance au stress, une capacité d'adaptation rapide aux situations changeantes, et un sens aigu de l'organisation

Ce poste nécessite également une forte orientation vers les résultats, la capacité à travailler en équipe, et une volonté constante de s'améliorer. La maîtrise d'une langue étrangère serait un atout appréciable pour ce rôle.

Nous recherchons un collaborateur dynamique, proactif et orienté client pour rejoindre notre équipe commerciale. Si vous correspondez à ce profil, n'hésitez pas à postuler dès maintenant !