

Commercial plomberie chauffage (H/F)

89600 ST FLORENTIN [Accéder à l'annonce en ligne](#)


 Contrat de travail temporaire

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 Durée : 18 mois

 € 2200 / mois

L'entreprise

ACTUAL MIGENNES, recherche pour l'un de ses clients, un(e) H/F, sur le secteur de SAINT FLORENTIN.

Vos avantages :

- Avantage des 10% d'Indemnité de fin de mission + 10% d'Indemnité de congés payé
- Acompte à la semaine possible en fonction des besoins

Rejoignez-nous et bénéficiez d'un taux d'intérêt à 12% avec notre Livret Actual !

Cette offre d'emploi vous intéresse ? Nous vous invitons à postuler.

L'agence d'emploi Actual à Migennes, c'est une équipe qui est à votre écoute pour vous aider dans votre recherche d'emploi et vos projets professionnels ! Innovation, excellence, humanisme, sont autant de valeurs que nous souhaitons partager avec vous ! Vous pouvez aussi nous retrouver sur Facebook : Actual Migennes.

Le poste

Actual, entreprise renommée dans le domaine du recrutement, recherche activement un Commercial en plomberie chauffage (H/F) pour un poste à ST FLORENTIN. Ce poste, à pourvoir immédiatement en intérim avec une évolution vers un CDI.

En tant que commercial sanitaire chauffage plomberie, vous serez chargé(e) du développement de nouveaux clients. Votre rôle consistera à suivre un fichier existant tout en le développant activement. Nous recherchons une personne volontaire et autonome, prête à relever les défis avec enthousiasme.

Ce poste offre des d'avantages tels qu'une voiture de service, une prime à la participation et l'intéressement aux bénéfices. Vous aurez l'opportunité d'évoluer au sein d'une entreprise dynamique offrant des perspectives d'épanouissement professionnel.

Le profil recherché

Profil recherché :

Nous recherchons un Commercial plomberie chauffage (h/f) avec une expérience professionnelle de minimum 1 à 2 ans.

Le candidat idéal devra posséder quelques connaissances dans la plomberie et le chauffage, ainsi que des connaissances des produits et services liés à ces domaines. Une aptitude à la négociation et à la vente est essentielle pour réussir dans ce poste. La capacité à établir et entretenir des relations clients durables est également un atout majeur.

La maîtrise des techniques de vente, la capacité à identifier les besoins des clients et à proposer des solutions adaptées seront des compétences clés pour exceller dans ce rôle. Une bonne communication tant à l'écrit qu'à l'oral est nécessaire pour interagir efficacement avec les clients et l'équipe interne.

L'autonomie, la résistance au stress et la résolution de problèmes sont des qualités qui permettront au candidat retenu d'atteindre ses objectifs commerciaux avec succès. La capacité à travailler en équipe, tout en étant capable de gérer son propre portefeuille client, sera également cruciale.

Ce poste demande une personne dynamique, organisée et orientée résultats, capable de s'adapter rapidement aux changements du marché. Si vous êtes passionné par le secteur de la plomberie et du chauffage, que vous avez le sens du contact client et que vous souhaitez relever ce défi commercial, nous serions ravis de vous rencontrer.